

惠通二手卡板专家指出：二手托盘地台卡板[买家朝三暮四]



[朝三暮四，对你没一点好处]
[勿以为自己聪明，聪明反被聪明误]



经过二手卡板商家多年的二手塑料托盘卡板栈板地台板互联网营销多年，深深体会到那些朝三暮四的二手卡板，二手栈板，二手塑料托盘买家。

不问尺寸型号，不问材质，也不懂二手塑料制品价格盲目追求所谓的性价比

压根都不懂什么叫性价比，大家试想一下：市面上的牛肉是 25-30 元一斤的，而人家开价给你是 11-13 元一斤的牛肉，您敢吃吗？盲目的追求便宜，性价比，贪小便宜，只会让您和您

的公司吃亏的，因为人家懂得在网上卖东西，人家的进货成本，运费，人工，税费等各方面的开销核算得比您更精，算盘也会打得更高明的；

惠通卡板二手卡板专家哪几种客户选择放弃？

1.买二手塑料卡板的网民，那种贪心的年头永无止境，实际上人家除了场地租金、人工、大库存积压、资金积压，二手成品的耗损折旧等各方面的开支已经是非常吓人的了，但是买家低了还想再低，不过问二手成品质量检验标准，清洁卫生标准。。。其实，我们在经营二手卡板的性价比，是综合多方面的因素的，这些网民一点也不务实，同这样的人打交道，我们宁愿选择放弃，再大的生意也不做。

2. 还有的二手卡板更可恶讨厌的是，习惯剥削供应商、剥削员工的资本家培养出来的采购人员也是要削尖脑袋想着占点二手卡板服务商的小便宜，占不到便宜就是不甘心的。

3. 我们现在只有 80 件二手卡板，后续会要 800 件哦，当我们这些专业经营二手卡板的商家是傻子样的，不断的放诱饵，这种伎俩居然还有人在用，已经过时还在用，你说这些买家土不土吗？呵呵呵呵!!!!

4. 数量大，压死人哦！自以为自己的所需的数量很大，其实在我们这里再大的订单也做过，不会为点几百张或者上千张的二手塑料卡板的订单，求单心切的，他们这些想抱着抓住供应商求单心切的弱点，要你贱价出售给他（她），他（她）以为人家会同他（她）一样贱的方式去做生意，你说说这种人..还以为自己是侃价高手呢？？.其实，二手卡板有它独特的特殊性，跟其他制造、加工行业是完全不同的概念的。

实际上，惠通卡板是最务实的，什么样的货，到什么样的等同使用价值，质量技术参数是符合到什么样的水准，我们都是非常清楚，拿走属于我们那一份微薄的收入是应该，我们务实的做务实的干，我们也真诚的期望，买家和我们一样平等、公正的心态。而不是抱着侥幸的心态来买二手卡板，做二手卡板真的很幸亏，不是你想象中的那么有油水的生意的。